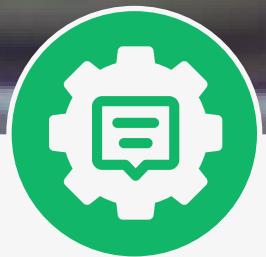


ПРОДАВАЙТЕ НАДЛИШОК СТРАВ ЧЕРЕЗ МАРКЕТПЛЕЙС STRAVA PORUCH!

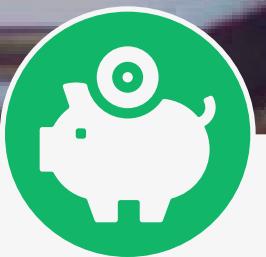
ОДНЕ ІТ-РІШЕННЯ



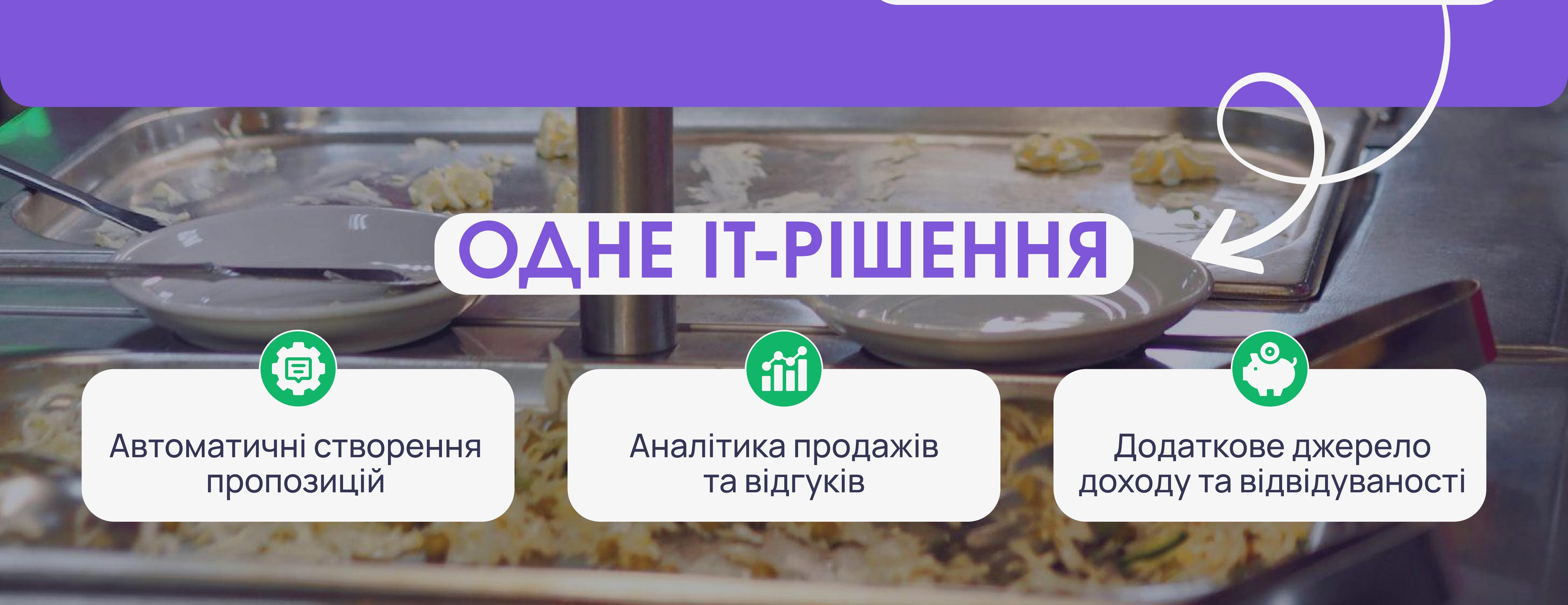
Автоматичні створення
пропозицій



Аналітика продажів
та відгуків



Додаткове джерело
доходу та відвідуваності



ЗМІСТ ТА НАВІГАЦІЯ

| | | |
|----|--|---|
| 01 | Чому даний продукт буде вам корисний? Цифри, факти | 3 |
| 02 | Приклад використання у вашому типі бізнесу | 4 |
| 03 | Які є переваги від макетплейсу STRAVA PORUCH? | 5 |
| 04 | Цифри по вашому напрямку та галузі | 6 |
| 05 | Як це працює? | 7 |
| 06 | Задати запитання, контакти | 8 |

ЧОМУ ДАНИЙ ПРОДУКТ БУДЕ ВАМ КОРИСНИЙ? ЦИФРИ, ФАКТИ

1/3

усієї виробленої їжі щороку у світі
втрачається або марнується

5 МЛН ТОНН

їжі в Україні викидається щорічно і лише
через те, що її не встигли продати

8-10 %

річних глобальних викидів парникових газів
спричиняють втрати продуктів харчування
та відходи. Це в п'ять разів більше, ніж загальні
викиди в авіаційному секторі

≈40 %

їжі, яку не встигли продати, магазини та заклади
в Україні відправляють на звалища

Джерела: 1. WFF, 2024; 2. United Nations Climate Exchange, 2024; 3. Центр громадської думки “Вежа”, 2024

ПРИКЛАД ВИКОРИСТАННЯ У ВАШОМУ ТИПІ БІЗНЕСУ

Готові
страви

Залишки товарів та готових повноцінних страв, які ви розумієте, що не встигнете продати і які можуть зіпсуватися, **не обов'язково списувати.**

Ви можете сформувати з них диво-кошики в STRAVA PORUCH і повернути частину витрачених коштів.

ДО ТАКИХ КОШИКІВ ПОТРАПЛЯЮТЬ ЦІЛКОМ ПРИДАТНІ ДО СПОЖИВАННЯ СТРАВИ, ЯКІ:



є надлишком від загальної
наготованої їжі



не встигнуть
продати



“не щойно з кухні”, але цілком
придатні до споживання

Такі страви й продукти **не мають бути втраченими.** Вони можуть знайти своїх покупців, які із задоволенням заберуть їх за приємною ціною, а ви **збережете ресурси та зробите відповідальний крок для бізнесу й довкілля.**

ЯКІ Є ПЕРЕВАГИ ДЛЯ БІЗНЕСУ ВІД МАРКЕТПЛЕЙСУ STRAVA PORUCH?

1

Пожавлення відвідуваності

вашого ресторану завдяки новому трафіку людей, які знайдуть та побачать ваш заклад через застосунок.

Зареєструвалися і вже з'явилися на карті маркетплейсу, навіть без кошиків!

2

Покращення маржі закладу

ви не списуєте їжу, а продаєте її, хоч і з великою знижкою для споживачів.

Кошики – це чудовий інструмент для пропозиції вигідних товарів, тестування новинок і, головне, реалізації, а не списання.

3

Включеність бізнесу у глобальну боротьбу з викидом CO₂

покращує вашу репутацію як екологічно відповіального бренду. А пропозиція вигідних опцій їжі підкреслює соціальну відповіальність компанії.

ЦИФРИ ПО ВАШОМУ НАПРЯМКУ ТА ГАЛУЗІ



Відвідуваність майже всіх типів закладів знизилася у 2024 році порівняно з 2023-м. Найбільше показали спад показники у піцерій, фастфуду та ресторанів – **на 7-8%**.



Середній чек виріс на 17% через збільшення цін на продукти. Є потреба в нових шляхах повернення коштів, аби зменшити втрати.



54% опитаних рестораторів зазначають, що показники роботи закладів у 2024 році є нижчі за очікувані. Майже половина рестораторів (47%) стикнулися зі зниженням рентабельності бізнесу у 2024 році, у чверті респондентів (25%) вона зросла.

Виклики галузі потребують нових, сучасних рішень – таким і є маркетплейс STRAVA PORUCH. Це нове для українського ринку, але давно працююча модель за кордоном: від США та Європи до ОАЕ та Азії. Будьте серед перших на ринку, хто впровадить це рішення та отримає вигоду для свого закладу.

Дані з дослідження фудтех-компанії Poster, що опубліковані в статті Forbes, аналітика за 2024 рік. Вибірка: 7000 закладів на всій Україні.

ЯК ЦЕ ПРАЦЮЄ?

1

Створюєте кошик з набором продуктів **через кабінет на сайті** та виставляєте його на продаж

3

Статистику про продажі та відгуки ви бачите **у розділі «Аналітика»**

5

Формуєте нових лояльних клієнтів, пропонуєте їм в майбутньому свої новинки та тестуєте їх

7

Кошики вже продумані та автоматизовані, **ви заробляєте і примножуєте кількість відвідувачів**

2

Він з'являється **в застосунку** і споживач його купує

4

На основі даних ви бачите, що подобається аудиторії та **оцінюєте відгуки**

6

Споживачі допомагають вам ставити краще, а **ви отримуєте прихильну та активну аудиторію** на відстані кліка

СПРОБУВАТИ КАБІНЕТ ДЛЯ БІЗНЕСУ
ВИ МОЖЕТЕ НА НАШОМУ САЙТІ:

Для партнерів



ЗАДАТИ ЗАПИТАННЯ ЧЕРЕЗ ЗРУЧНИЙ ДЛЯ ВАС ФОРМАТ:



+38 (096)707 21 21



info@stravaporuch.com.ua

Ми проконсультуємо та допоможемо на всіх етапах:
реєстрація, заповнення кабінету, створення кошиків

РЕЄСТРАЦІЯ ТА ПРИЄДНАННЯ БЕЗКОШТОВНІ!